



EQUIPO DE DOCENTES



Manuel Jara: Director de la oficina TuComex en China.



Empresario dedicado al comercio internacional con China.

Algunos de sus logros:

+Experto en creación de WFOEs (Wholly Foreign-Owned Enterprises), empresa propiamente chinas, pero con capital extranjero (en este caso capital español), para evitar una joint venture con socios chinos o una repo con facturaciones desde España.

Gran Caso de éxito: Introducción de la marca Real Madrid en China

+Creación de una red comercial para la comercialización de productos españoles, introduciendo numerosas “marcas” españolas de alimentación en China.

Casos de éxito: Grefusa, Chocolates Valor, zumos Juver, galletas Siro, etc.

+Importación de distintos productos desde China: búsqueda de proveedores de producto, negociación, transporte, aduanas y entrega en destino.

Casos de éxito: Importación de Bicicletas eléctricas (Más de 50 contenedores).
Además neumáticos, juguetes, muebles, leds, EPIS, etc

+Actualmente en TuComex, su último proyecto es la importación de más de 5.000 referencias de bazar para una cadena de tiendas líder del sudeste asiático



Irene Mata: Directora de la oficina TuComex en Croacia.



Empresaria, gestora de proyectos de comercio exterior Export - import y de internacionalización de empresas con foco en Alemania y Croacia.

Algunos de sus logros:

+Implantación de servicios médicos y analíticos españoles en Austria mediante asociación con un socio local, lo que conllevaba un análisis del marco legal, contacto con organismos públicos, asociaciones y cámaras de profesionales del sector, selección de socios posibles.

+Implantación de asociación croata del sector pesca y acuíferos en España, realizando un plan estratégico previo y cronograma, investigando las posibles opciones legales, contactando con organismos competentes y ayudando a la tramitación.

+Actualmente en TuComex, sus últimos proyectos son la búsqueda de potenciales clientes o proveedores en los países focos, así como gestión de agendas comerciales.



Federico Serrano: Director de la oficina TuComex en Costa Rica.



Empresario dedicado al comercio internacional con LATAM.

Expertise en retail y sector alimentación on & off premise

Algunos de sus logros:

+Durante 25 años fue el Director General de Belca Foodservice en Costa Rica, al cargo muy exitosamente del área comercial, marketing, servicio al cliente, planificación y logística internacional, RRHH.

+Experiencia en creación de oficinas en diferentes países de la región de Centro América, así como en rutas B2B y B2C y la implantación de ambas de manera electrónica.

+Actualmente en TuComex, su último proyecto ha sido la participación en las Jornadas de Internacionalización que TuComex ofreció a la escuela de negocios IE



Walter Gudiño: Director de la oficina TuComex en Argentina.



Empresario especializado en la Internacionalización de empresas en Latino América y el Caribe, en especial, Argentina, Chile, Paraguay, Uruguay y Bolivia.

Algunos de sus logros:

+Dirección de múltiples proyectos de exportación que conllevaban búsqueda de socios comerciales y proveedores internacionales, y creación de sucursales u oficinas comerciales en distintos países.

+Actualmente en TuComex, sus últimos proyectos son la búsqueda de potenciales clientes para empresas del sector industrial en todo el cono sur.



Cristina Peña Andrés: CEO de TuComex.



Ingeniero Industrial, Directiva Sénior Internacional y Empresaria especializada en comercio internacional en todos los continentes.

Algunos de sus logros:

+20 años en puestos de Dirección Senior, liderando decenas de distintos grupos de trabajo internacionales en entornos industriales y fuera de ellos.

+Autora de 10 libros de comercio internacional y digitalización. Articulista y speaker internacional.

+Ha exportado exitosamente a más de 80 países en los 5 continentes.

+Ha importado materias primas y componentes industriales desde Europa y Asia principalmente.

+Gran Experiencia dirigiendo equipos de más de 100 personas en 20 países. Simultáneamente, he llevado hasta 30 equipos internacionales, facturando 50 M€.

+Antes que CEO en TuComex, fue Global Head of Parts para todas las marcas de elevadores y BMUs del grupo industrial sueco Alimak, líder mundial en acceso vertical

+Actualmente en TuComex, es CEO y lidera las 15 oficinas TuComex en el mundo y desarrolla la estrategia empresarial y comercial.



Xavi Reverter: Analista de mercados y formador de TuComex.



Especialista en el desarrollo ventas internacionales

Algunos de sus logros:

+Apoyo a negocios internacionales por valor de 3M€

+Gestión de agentes en diferentes mercados de destino

+Actualmente en TuComex, sus últimos proyectos son la búsqueda y captación de clientes directos en España (especialmente área de Cataluña) para empresas extranjeras.



Lucía Ratera: Formadora de TuComex.



Empresaria especializada en la formación gamificada de comercio internacional

Algunos de sus logros:

+Fundadora del juego de tablero Funtraders, donde se simula una operación comercial internacional completa, incluyendo transporte marítimo, documentación y fórmulas de pago

+Actualmente en TuComex, su último proyecto es el desarrollo de juegos, que sirven de herramientas para la formación de comercio exterior. En cada partida se emplean los principios de las operaciones comerciales internacionales, por lo que el juego sirve tanto para jugar por diversión, como para impartir sesiones formativas gamificadas. Los juegos individualmente, o junto a sesiones formativas, se pueden adquirir en el portal web de TuComex, en la sección llamada “ juegos”.



Diego de Francisco Rey: Formador de TuComex.

Linked in

Docente especializado en Dirección Financiera

Algunos de sus logros:

+Director Financiero de distintas compañías. Actualmente en Socitransa
+Actualmente en TuComex, su último proyecto es la formación a profesionales del comercio exterior en el área de Finanzas Internacionales.



Miguel Ángel Rivera : Formador en el área de Compras Internacionales de TuComex.



Ingeniero de compras especializado en gestión con más de 15 años de experiencia en multinacionales tecnológicas y de servicio

Algunos de sus logros:

- +Responsable de presupuestos relevantes en entornos de riesgo. Acostumbrado a planificar, liderar y coordinar todo el ciclo de la cadena de suministro.
- +Responsable de la estrategia global de Compras IT de SGS, antes Prosegur, etc.
- + Presidente de IE Alumni Supply Chain Club
- +Actualmente en TuComex, su último proyecto actualmente en marcha es un libro sobre gestión de proveedores promovido por TuComex y que editará Global Humano Ediciones.



Chus Recio: Formador en el área de Compras Internacionales de TuComex.



Ingeniero de Procesos y Gestión del Cambio

Algunos de sus logros:

+Gerente de operaciones y procesos, además de normativas ISO en Indra

+Diversos proyectos de mejora y cambio en grandes organizaciones

+Profesora asociada en la Universidad Pontificia.

+Actualmente en TuComex, su último proyecto actualmente en marcha es un libro sobre gestión de proveedores promovido por TuComex y que editará Global Humano Ediciones.